

CD Conseils Cabinet D'expertise en Energie



À propos de l'offre d'emploi

CD Conseils cabinet d'expert en énergie

La mission de CD Conseils est d'accompagner nos Clients dans la gestion et l'optimisation de leurs dépenses énergétiques.

Notre volonté est de devenir LE partenaire local de nos clients en les accompagnant sur :

- le processus de renégociation de leurs contrats d'énergie et sur leurs enjeux en matière de transition énergétique.
- l'installation de bornes pour véhicules électriques
- l'installation de panneaux solaires

Notre histoire

Fondé en 2019, CD Conseils est composé d'équipes passionnées par le secteur de l'énergie, engagées et solidaires, et dont l'objectif est d'accompagner localement et durablement les Consommateurs.

Tous les acteurs du réseau partagent des valeurs communes : bienveillance, disponibilité, convivialité, dynamisme, enthousiasme et exigence de servir au mieux nos clients.

Artisans, commerçants, entreprises, syndic, industries... CD Conseils est votre partenaire pour vous accompagner dans un monde de l'énergie complexe et en pleine mutation.

Dans le cadre du développement de plusieurs agences, nous recherchons de nouveaux talents motivés pour rejoindre l'aventure !

Description du poste

Directement rattaché(e) au Directeur Commercial de votre région, vous aurez pour principale mission de développer un portefeuille clients professionnels

- Assurer des activités de prospection multicanale pour capter de nouveaux clients professionnels
- Mener les consultations et présenter les études comparatives aux clients pour optimiser leurs contrats et factures électricité/gaz naturel
- Accompagner vos clients sur les solutions pour les bornes de recharges et sur les panneaux solaires
- Assurer le pilotage et le reporting de vos activités commerciales

Au-delà de l'aspect commercial, vous aurez véritablement un rôle de conseiller en énergie auprès de vos clients.

Description du profil

Nous attachons beaucoup d'importance à la motivation des candidats, à leur envie d'apprendre et leur volonté de s'investir dans une entreprise en plein développement.

Autonome, vous devez disposer d'un fort tempérament commercial, d'une véritable volonté de réussite, d'une motivation naturelle.

Vous êtes commercial(e) dans l'âme, tempérament « chasseur », avez le goût pour les challenges et un esprit orienté « résultats »

Vous êtes pédagogue, avez des capacités de négociation, et une véritable aisance à l'oral ainsi qu'à l'écrit.

Vous inspirez confiance, êtes bienveillant(e), sympathique et fiable.

Vous êtes organisé(e), dynamique, persévérant(e), et surtout motivé(e).

Vous disposez de 2 ans minimum d'expérience commerciale auprès d'une clientèle entreprise.

Idéalement, vous connaissez le marché de la vente d'énergie et connaissez le tissu économique local et les entreprises régionales.

Vos avantages et conditions

Poste à pourvoir en CDI et agent commercial indépendant

Fort taux de rémunération sur tout nouveau contrat suivant le volume des factures gaz ou électricité du client B2B – Bornes véhicules électriques - panneaux solaires

Commissionnement sur chaque renouvellement.

Poste à pourvoir sur toute la France

Type d'emploi : Temps plein, Freelance / Indépendant

Type d'emploi : Temps plein, CDI

Salaire : 35000€ à 120000€ par an

www.cdconseils.net

Pour postuler merci d'envoyer un mail à : Jlebecq@cdconseils.expert